



CONSULTORA DE
FÚTBOL
INTERNACIONAL



FÚTBOL
MAN
Managers de Fútbol

¡Creemos en la evolución!

Porque SOI

Equipo con experiencia

SOI está liderado por un equipo con experiencia en el mundo de la criptografía.

USA Corporativo

SOI es un proyecto de la empresa norteamericana Allmedgroup Corporation

Test IA

El contrato fue probado con inteligencia artificial para conocer posibles problemas a gran escala

Porque los inversores prefieren los tokens de SOI

Activos compatibles estructurados

Las utilidades que genera el sistema son utilizadas en la repartición de la rentabilidad de la organización.

Porcentaje de ingresos contantes

El ingreso producto de los negocios relacionados a la industria del fútbol de toda la organización.

Ingreso Colateral

Dentro del diseño de SOI está integrado una red comunicacional de integración entre varios medios de comunicación.

Porque escoger la plataforma SOI

Está implementada en contratos inteligentes

La producción, distribución y utilización de los tokens está implementada en contratos inteligentes, lo que hace que sean inmutables y seguros.

Blockchain de Ethereum

Todo el sistema está en la blockchain de Ethereum, la red de mayor confianza y la más utilizada en el mundo de las criptomonedas.

Auditoría

Todos nuestros contratos son verificados y estos tienen una explicación en inglés y español de sus funciones, lo que permite ser fácilmente auditables.

SOI en números

1.000.000.000 SOI

Un número limitado y factible.

\$0.002 / token SOI

Al cambio de 1ETH= 400 dólares

1 SMART CONTRACT

verificado y auditado

15 países de cobertura

Nuestra empresa tiene
cobertura noticiosa en más de 15
países

**50% de crecimiento en
los dos últimos años**

En impacto mediático

**20% de rentabilidad
anual**

Luego de completado el sistema
de finanzas descentralizadas



Contenido del Whitepaper

- Resumen ejecutivo7
- Nuestro equipo.....10
- Nuestra misión.....11
- Escenario.....12
- Nuestro mercado15
 - Los activos tokenizados como SOI15
 - Criptomonedas.....15
- Nuestros clientes.....15
 - Inversores en criptomonedas15
 - Personas que esta inmersas en la industria del fútbol.....16
 - Profesionales, empresas y propietarios de negocios alrededor del fútbol.....16
 - Exchange y el mercado de intercambios.....17
 - Propietarios de los tokens.....17
 - Managers de fútbol, futbolistas, equipos de fútbol y agencias de representación.....18
- Desarrollo del ecosistema19
 - Algoritmo de Valorización del token SOI.....20
 - Problema 1: Valor inactivo de los activos digitales.....21
 - Solución SOI: Desbloqueo del valor de los activos digitales21
 - Problema 2: Proceso de liquidación lento de los tokens.....22
 - Solución SOI: Sistema de valorización del token.....23



Problema 3: Espera de la rentabilidad de propiedad del activo	23
Solución SOI: Garantía de inversión por Soccer Industry	23
Problema 4: Falta de respaldo a los activos.....	24
Solución SOI: Contratos transparentes fácilmente auditados en la Blockchain.....	24
Modelos de trabajo de la Plataforma DeFi.....	25
1. Relación con las empresas integrantes.....	26
Paso 1: Entrega de tokens a las empresas integrantes	27
Paso 2: Ventajas a las empresas	27
Paso 3: Relación entre empresas.....	28
2. Clientes y usuarios.....	28
Paso 4: Interacción de los clientes.....	29
Paso 5: El cambio a papel moneda.....	30
Paso 7: Ciclos mensuales.....	31
3. Inversionistas, rentabilidad y AIDROPS.....	31
Paso 7: Facilidad de ser inversionista en la plataforma.....	32
Paso 8: Rentabilidad.....	33
Paso 9: Reparto de utilidades a los inversionistas	33
Paso 10: Aidrops.....	33
Manejo del riesgo para tenedores de SOI.....	34
Marketing de los tokens	35
Campaña permanente de Airdrop.....	36



Implementación de estrategias.....	36
Referencias.....	38
Descargo de responsabilidad general.....	40



Resumen ejecutivo

Soccer Industry es Soccer industry © es un portal exclusivo para propietarios o accionistas de equipos de fútbol en donde se presentan propuestas y oportunidades de negocios en la industria del fútbol.

Los valores de rentabilidad y ganancias por la transacción son valores estimativos basados en las proyecciones realizadas., este entorno significa un ecosistema de trabajo desde varias modalidades que incluyen asesoría legal, representación futbolística, capacitación, negociaciones hasta capacitación. Todo esto hizo posible que se genere de forma interna una plataforma de gestión, que ahora mediante la adquisición de las nuevas tecnologías de la Blockchain planea convertirse en un ecosistema completo de trabajo en la industria del fútbol.

Todo este trabajo articulado lo hemos implementado en una plataforma de finanzas descentralizada en donde el token SOI significa el activo digital que controla todo el funcionamiento del sistema desde el intercambio hasta la recaudación de fondos que eleva las ventas de tokens a un nivel más alto, acercándolas en sofisticación y seguridad a los sistemas financieros modernos para conseguir una mayor consolidación en la industria del fútbol.

Esta plataforma de finanzas significa el desarrollo de varios modelos internos de trabajo.

La primera línea de trabajo es mediante la compra e intercambio de tokens SOI entre las empresas FUTBOL MAN, CONSULTORA DE



FÚTBOL y LEXFIFA, estos tokens son útiles dentro de la empresa, para el pago de todas las gestiones internas que hasta hace poco era realizadas con dinero FIAT (papel moneda), desde la implementación de esta plataforma de trabajo todas las empresas pasan a manejar esta línea de trabajo. Esta línea de trabajo es el que se forma entre empresas que perteneces a Soccer Industry, desde hace muchos años estas empresas se prestan servicios y son independientes dentro de su gestión, si bien siguen conservando esta independencia desde la implementación de la plataforma estas empresas cubrirán los gastos relacionados mediante el token SOI.

La segunda línea de trabajo esta la que se integra a los usuarios de las diferentes empresas, en donde las empresas de forma paulatina ofrecerán los servicios solo con el equivalente monetario de los tokens SOI, esto con la intención de fortalecer el ecosistema de la plataforma de finanzas.

Y por último tenemos la línea de trabajo orientado a las AIRDROPS y a los inversionistas. Es de esta forma que, del total de los tokens, algunos están destinados a las empresas, en otros casos a inversionistas y en parte a los AIRDROPS que son el nexo para que las personas puedan ser partícipes de esta plataforma descentralizada en la industria del fútbol.

Todo este diseño financiero viene de la mano de un control y soporte de toda la plataforma que está a cargo de la empresa Allmedgroup Corporation, que es la encargada de garantizar el valor de token, la implementación de procesos de pagos, las solicitudes de soporte de transacciones y el control del sistema para inversionistas.





Nuestro equipo

Soccer Industry es una organización que mediante este sistema de finanzas descentralizadas (DeFi) busca la implementación de un ecosistema alrededor del fútbol mediante el desarrollo de 4 líneas de trabajo desarrollado por la empresa norteamericana Allmedgroup Corporation. www.dos.state.fl.us Florida Registro P13000074417y EIN (número fiscal) 30-0796640. Este sistema está orientado a una de las 10 principales industrias en el mundo no solo que significa una evolución en su forma de entender la dinámica del futuro, sino que es un avance en la implementación de nuevas tecnologías que lo que buscan es la descentralización de los productos y servicios en una de las industrias más cerradas al ingreso de nuevos protagonistas.

La empresa Allmedgroup Corporation es una empresa especializada en la asesoría y desarrollo de tecnologías en la Blockchain, lo que significa que brindara su modelo de Control y Soporte lo que brinda una garantía de funcionamiento.

Además, Allmedgroup Corporation ha desarrollado e implementado un sistema de software que respalda la automatización completa de los procesos financieros de Soccer Industry. Este sistema integra todas las etapas desde el proceso de inversión, compra, capacitación, coordinación y análisis del funcionamiento del sistema a través de funcionalidades que cubren el período desde el despliegue del primer contrato hasta su servicio, reembolso total, contabilidad e informes. A diferencia de muchas empresas emergentes, la transferencia de competencias básicas de Allmedgroup Corporation a Soccer Industry utiliza una plataforma tecnológica sólida como trampolín y se beneficia de la rica experiencia de profesionales experimentados, lo que brinda un sistema de calidad integrado a la industria de la comunicación.



Nuestra misión

Con la pandemia del COVID-19, las finanzas convencionales en todo el mundo fueron afectadas, la industria del fútbol fue quizás una de las más afectadas no solo porque se limitó el ingreso a los espectadores a los estadios sino porque el interés social está orientado a la búsqueda de otro tipo de información lo que disminuyó su productividad en relación a las condiciones del mercado, de esta forma que las finanzas descentralizadas han significado una oportunidad de inversión exponencialmente grande, generando una oportunidad de negocios y mejorando las finanzas de los participantes, es de esta manera que nos propusimos buscar un sistema financiero en la industria del fútbol que contribuya a mejorar las economías de todos los actores en esta industria, teniendo como base fundamental el esfuerzo personal por el trabajo y la utilidad de la tecnología, propusimos un sistema de noticias descentralizado con el eslogan **¡Creemos en la evolución!** Con el cual queremos transmitir nuestra voluntad de trabajar por un ecosistema integrado a todos los actores del fútbol, que sea justo, equitativo, que considere el esfuerzo, que sea inclusivo y moderno.

Nosotros creemos que expandiendo el mundo digital ayudamos a mejorar la realidad de la industria del fútbol, ahí nace la plataforma descentralizada de Soccer Industry.



Escenario

Este año 2020 significó un termostato para la humanidad, en donde hemos respondido con un aumento exponencial del poder computacional y las capacidades de almacenamiento para trabajar, junto con el acceso en constante expansión al conocimiento, son algunas de las fuerzas impulsoras clave de la Cuarta Revolución Industrial que para muchos comenzó este año con la pandemia del COVID-19, según lo ha identificado el último Informe Global de Tecnología de la Información, es de esta forma que se ha consolidado la idea más reveladora de los últimos años que dice que la tecnología Blockchain es, quizás, la innovación más importante del último siglo por las enormes implicaciones para revolucionar productos y servicios, comparable solo con la invención de Internet.

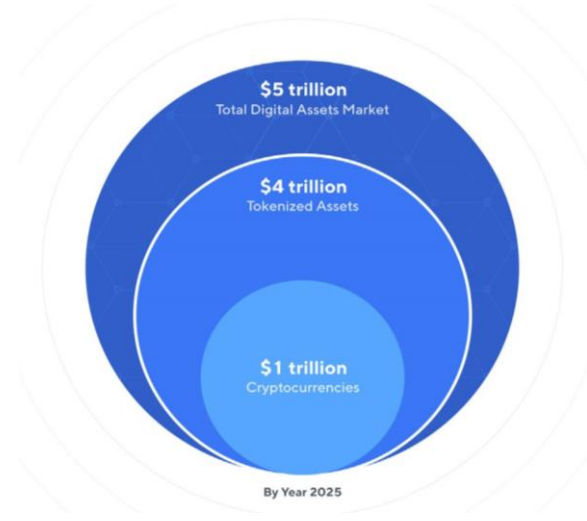
Uno de los candidatos inmediatos a la disrupción por este avance tecnológico es la industria del fútbol, que, hasta hace muy poco, ha sido insalubrementemente dominada por grandes organizaciones centralizadas que no buscan el bien social de esta industria sino el lucro sin medida basado en el control de las negociaciones, servicios, oportunidades y empresas que soportan este monopolio que desde luego está basado en intereses particulares de los propietarios de los equipos, agencias, consultoras, estas en términos generales son las finanzas convencionales alrededor de la industria del fútbol. Por otro lado, los contratos inteligentes de tecnología blockchain han desafiado a los predominantes latentes que dependen de sistemas heredados, sinónimo de altos costos, procesos de incorporación lentos y utilidad de sus productos muy limitado. A medida que las capacidades tecnológicas de blockchain, continúan allanando el nuevo camino, no sorprende que el 88% de todos los usuarios existentes creen que perderán ingresos a favor de los innovadores creativos que ya están utilizando la blockchain en sus finanzas.



Con una empresa con capital propio de capitalización recaudado para este propósito, Allmedgroup Corporation ha ganado una tracción sustancial y una base sólida de clientes que buscan calidad y es por este motivo que se planteó la necesidad de la creación del sistema proporcionando un servicio superior, facilidad de uso y menores costos en comparación con el servicio proporcionado por instituciones tradicionales es lo que asegura que la presente propuesta de DeFi (Finanzas descentralizadas) mediante las líneas de trabajo en la valoración del token consolidando su participación de mercado a un ritmo acelerado y por otra parte la inclusión de todos los participantes en este sistema de finanzas.

Además de las funciones omnipresentes de la tecnología blockchain, como las transferencias de punto a valor, hay una que hasta hace poco ha sido enormemente subestimada: **la digitalización de activos (también conocida como tokenización) de alta utilidad económica**. Este modelo de trabajo descentralizado hace que el proceso sea confiable y transparente. La digitalización de activos está haciendo lo mismo con la bursatilización de los mercados financieros que lo que hizo la llegada del correo electrónico a la oficina de correos, mientras que la bursatilización convierte a un activo o grupo de activos en valores financieros, la tokenización permite que ese valor se negocie a través de un medio digital con una facilidad y una rentabilidad sin precedentes. Es de esta forma que los tokens pueden tener un valor intrínseco en sí mismos (como Bitcoin, Ethereum u otros tokens de servicios públicos) o ser la representación digital de activos físicos o digitales. Sin embargo, este concepto de digitalización de activos para muchas personas puede parecer ajeno, es por eso que de la mano de estos activos está el sistema complementario al token SOI que genera valor a sus participantes.

El mercado de los tokens o el de activos digitales está en franco crecimiento, en la actualidad las criptomonedas han significado una valorización sin precedentes en las finanzas globales, pero estas criptomonedas son apenas una pequeña parte del sistema criptográfico que para el 2025 se espera que los tokens supere a las criptomonedas en una proporción de 4/1. Lo que significa que los activos digitales de



muchas empresas, negocios, ecosistemas y sistemas propiamente dicho serán descentralizados, creando una comunidad global de inversiones, pero también una sociabilización de la rentabilidad y con ello la tan anhelada globalización digital.

Hasta este momento, no existían alternativas para los futbolistas, representantes, abogados, empresarios, equipos en la industria del fútbol que buscan alcanzar nuevas posiciones, pero si unimos esfuerzos mediante un sistema descentralizado de servicios y productos esta escalabilidad es posible junto al uso de la tecnología blockchain



Nuestro mercado

El total de activos en el mercado para el 2025 se estima que supere los 5 trillones de dólares como consecuencia de la adopción de la tecnología blockchain en varias industrias.

Los activos tokenizados como SOI

Se espera que según su uso y utilidad estos por su seguridad y confiabilidad alcancen a los 4 trillones para el 2025.

Criptomonedas

En la actualidad las criptomonedas como Bitcoin y Ethereum son las que más se comercializa para realizar hodling y se estima que el valor del mercado en crecimiento sea de 1 trillón de dolares para el 2025

Pero es sin duda esta cifra es inferior al valor que adquirirán los activos tokenizados, de ahí que el objetivo de este sistema financiero es la valorización del token en todos los momentos.

Nuestros clientes

Inversores en criptomonedas

Bitcoin y el creciente número de otras criptomonedas han atraído a millones de inversores a lo largo del 2020, con el advenimiento de la pandemia COVID-19 este número



ha aumentado significativamente al punto de incidir en la economía a escala mundial. Como se mencionó anteriormente, la capitalización general del mercado de criptomonedas ha aumentado a la asombrosa, creando así una cantidad considerable de beneficios para los primeros inversores y empresarios.

Hay innumerables razones por las que las personas necesitan servicios o ganar rentabilidad sobre una inversión estos pueden ser para gastos inesperados urgentes u ofertas atractivas por tiempo limitado, necesidad de tener un activo específico o bien para aumentar su patrimonio. Los inversores en criptomonedas, que desean disfrutar de los frutos de sus inversiones hoy lo pueden hacer mediante la tenencia de SOI con la modalidad de holding en donde la posibilidad de ganancia es alta porque tiene un sistema de valorización manejado por la rápida utilidad y globalización de nuestro sistema de negocios

Personas que esta inmersas en la industria del fútbol

Nuestro ecosistema fue concebido como inclusivo, con la intención de que todas las personas que se desarrollen en esta industria disfruten y se vean beneficiados de esta tecnología como una fuente de ingresos ya sea participando en holding, reseller o en participante de los diferentes eventos alrededor del token SOI.

Profesionales, empresas y propietarios de negocios alrededor del fútbol

Que desean tener un canal de marketing para promocionar sus productos o servicios, en donde se ofrece el canal de Marketplace en donde se podrá adquirir de forma directa productos y servicios con los tokens SOI, lo que permite una mayor difusión de las actividades profesionales, empresas y de negocios.



Exchange y el mercado de intercambios.

Dentro de la planificación de Soccer Industry está que lancemos nuestros token SOI al mercado de las criptomonedas para el año 2022, ahora bien, sabemos que un mercado de intercambio se dará de forma inmediata, pues muchas personas se dedicarán al negocio de comercialización de tokens y al intercambio por dinero FIAT (Reseller) e inclusive aceptarán múltiples formas de pago. Este intercambio está dentro de nuestra planificación pues significa un negocio que funciona alrededor del token y es parte de nuestro fomento al trabajo justo.

El mercado de personas que deseen participar en esta industria que es controlada por una blockchain y que los valores entregados son proporcionales al esfuerzo, por lo que esperamos que muchas de las personas que deseen ingresar no tengan los conocimientos necesarios para el manejo de criptomonedas, por lo que el trabajo de Soccer Industry también estará orientado de forma vital a la capacitación, es por eso que se ha diseñado un sistema de capacitación y utilización dentro de la empresa que va desde cero para que todas las personas se integren a esta tecnología que es del futuro.

Propietarios de los tokens

Como se mencionó el mercado de los activos digitales va a ser creciente con los años, lo que significa que los tokens de mayor valor significaran una mejor oportunidad de inversión, para tal fin hemos incluido un sistema de valorización del token que permite una ganancia sostenible del valor del token, significando de esta forma una gran oportunidad de inversión a mediano y largo plazo, periodos de tiempo que son concordantes con las políticas e historia de nuestra organización.



Managers de fútbol, futbolistas, equipos de fútbol y agencias de representación.

El Informe de nuestra organización mostro que los negocios alrededor de la industria del fútbol son extremadamente centralizada a agencias y a pocos canales, dentro de Soccer Industry creemos en la evolución como derecho de la humanidad, y la diversión que genera los acontecimientos deportivos como una oportunidad de generación de ingresos, de ahí que nuestra labor lógicamente sin violar ninguna ley o derecho será el de generar ingresos que beneficien a todos los integrantes de esta cadena de trabajo en donde se reconozca el esfuerzo y la dedicación por la consecución de objetivos.

Nuestros AIRDROPS, así como nuestros sistemas de remuneración están diseñados para generar un soporte responsable de trabajo y esfuerzo en la industria del fútbol y a todas las personas u organizaciones que de forma directa o indirecta se desarrollan junto a nosotros.



Desarrollo del ecosistema

Es de esta forma que se desarrolló un contrato de creación de tokens, que posee un algoritmo aceptado dentro de la comunidad criptográfica y de la Blockchain de Ethereum, pero nuestra organización va más allá pues hemos logrado una verificación y una integración de registro en todo el sistema de Etherscan con toda la información de la empresa.

El contrato al estar verificado en la red de Ethereum permite que se realice una adecuada auditoria de su funcionamiento, elemento de gran valor para los inversionistas y sistemas de negocios asociados a nuestro token.

Luego, el contrato tiene una integración propia de datos y referencias de nuestra organización lo que significa que todas las personas pueden las referencias nuestras para un mejor seguimiento de la información.

Este contrato al estar sobre la blockchain de Ethereum, el tokens SOI conserva similitudes con esta red como es la seguridad, el valor de fee, la implementación del token en cualquier Wallet que acepte Ethereum; así como la posibilidad de revisión, control y fiscalización de sus actividades mediante el sistema de Etherscan en donde se puede hacer el seguimiento de todas las transacciones que realiza una persona o Wallet en esta red.

Como punto de desarrollo tenemos que todos los AIRDROPS automáticos alrededor de SOI, son verificados con las mismas características que tiene el primer contrato.

La razón para desplegar un contrato por AIRDROP obedece a nuestras políticas de transparencia, pues todos estos contratos están conectados al primer contrato, lo que significa una integración global entre producción y consumo de tokens.



Por otro lado, estos contratos están diseñados para un fácil uso en donde de ser el caso no es necesario el uso de una dapp para su ingreso e interacción, ya que su simplicidad hace fácil su relación, sin mencionar el hecho de que cada contrato es explicado y que toda actividad puede ser seguida por el hash de la transacción.

Dentro de nuestra tecnología incluimos las recompensas y premios que hemos implementado de forma directa en nuestro algoritmo para la creación de diferentes sistemas de AIRDROPS que sean integrados al sistema de pagos de nuestra organización. Este tiene como base que los participantes tengan la mayor posibilidad de ganar utilidad junto a nosotros.

Dentro de este algoritmo también se incluye el trato justo y social con los colaboradores de nuestro ecosistema, lo que permite una inclusión aún mayor de nuestras políticas corporativas.

Dentro del sistema de distribución de tokens tuvimos que considerar algunos problemas, ya que no queríamos enfocarnos en valorar un token solo por su expectativa, sino que este tenga una utilidad inmediata en la generación de riqueza, como forma de creación de riqueza para sus tenedores.

Algoritmo de Valorización del token SOI

La tecnología de vanguardia y la automatización de procesos que son el núcleo del sistema de finanzas descentralizadas de Soccer Industry, está impulsado por los más de 10 años de experiencia en el mundo criptográfico de los integrantes de la empresa Allmedgroup Corporation, es así que Soccer Industry se encuentra en una excelente posición para desarrollar una solución de primer nivel para generar un ecosistema rentable y de distribución de la riqueza a los participantes de este ecosistema, a las personas que trabajen dentro de nuestra organización, a los tenedores de tokens y a los inversionistas con el uso de la tecnología al máximo nivel.



Con el uso de la inteligencia artificial se implementó un **Algoritmo de Valorización del token SOI** que vino a resolver los siguientes problemas:

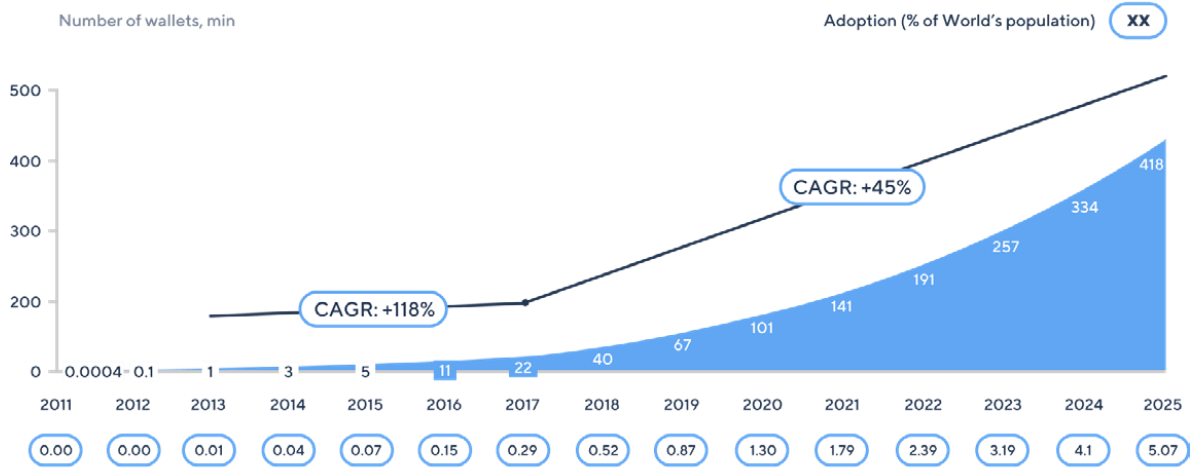
Problema 1: Valor inactivo de los activos digitales

Bitcoin, Ethereum y otras criptomonedas emergentes se están convirtiendo rápidamente en la clase de activos digitales de mayor propiedad en todo el mundo. Se espera que el valor total proyectado de esos activos crezca a más de \$ 5 billones para 2025. A lo largo de los últimos años, inversionistas, mineros y empresarios han sido atraídos por el espectacular aumento en el valor de las criptomonedas, que han creado una riqueza significativa para estos participantes del mercado. Aunque las tecnologías blockchain aún tienen que encontrar una adopción generalizada, ya que esto sucede inevitablemente, conducirá a una capitalización de mercado aún mayor de las criptomonedas. Sin embargo, siguen existiendo importantes limitaciones regulatorias y de infraestructura. Estas entidades disuaden a los propietarios de criptomonedas de usarlas en su vida diaria y aprovechar cualquier oportunidad de inversión inmediata que requiera efectivo líquido o cumplir con obligaciones a corto plazo. No es sorprendente que un análisis realizado en carteras de criptomonedas muestre que la mayoría de las transacciones son internas y solo una fracción de las billeteras tiene transacciones salientes en absoluto.

Solución SOI: Desbloqueo del valor de los activos digitales

En lugar de simplemente mantener activos digitales inactivos, los inversionistas, tenedores y empresarios tienen la oportunidad de ingresar a todos los servicios que han sido desarrollados en todos estos años por nuestra organización, combinando lo mejor de ambos mundos: guardar sus activos criptográficos y tener acceso a aumentar su rentabilidad de forma planificada, garantizada y respaldada por nuestra empresa, garantizando el valor de mercado del activo digital adquirido por el sistema.

Total number of cryptocurrency wallets in 2011-25



Source: LAT Crypto Research estimates

En este grafico se muestra el avance en el uso de estos activos, si bien esta grafica es antes de los eventos del COVID en donde los activos digitales ganaron una valorización del 20 al 50% del valor en el mercado, debido al incremento de propuestas en finanzas descentralizadas.

Problema 2: Proceso de liquidación lento de los tokens

Liquidar un activo digital puede ser oneroso de muchas formas. Diferentes intercambios de cifrado comercializan diferentes activos digitales y tienen diferentes requisitos, procedimientos y limitaciones de retiro, lo que puede ralentizar el proceso de liquidación y ser costoso. Además, el banco de compensación, que convierte el activo digital en una moneda fiduciaria, tiene sus propios procedimientos y tarifas que transfiere al cliente, lo que agrega costos y ralentiza todo el proceso aún más. El tiempo total que podría tomar completar la transacción podría ser de varios días a un mes, lo cual es inconveniente en situaciones en las que el tenedor tiene una necesidad urgente de efectivo.



Solución SOI: Sistema de valorización del token

El sistema de Soccer Industry, ha hecho un diseño en toda su estructura para permitir una valorización rápida del token y esta mediante el intercambio de servicios que ofrece nuestra organización, esta apertura sin duda alguna es una oportunidad para personas, organizaciones y agencias relacionadas de integrarse a esta tecnología que lo que busca es una descentralización de esta industria donde nos desarrollamos.

Es en razón a este panorama que hemos puesto toda nuestra organización, historia y personal a disposición de la comunidad criptográfica para su implementación y valorización.

Problema 3: Espera de la rentabilidad de propiedad del activo

Para beneficiarse del valor intrínseco de su activo digital, los tenedores tienen que esperar a que el token adquiera algún valor en el mercado. Esta valorización puede tardar años o quizás nunca se dé como en muchos casos en la historia criptográfica. Esto sin duda es un problema para el inversionista que desea que su inversión tenga alguna garantía o al menos una seguridad de que su inversión está protegida.

Solución SOI: Garantía de inversión por Soccer Industry

Todo usuario que posea los tokens de forma directa o indirecta es parte de la garantía de respaldo de nuestra organización, una empresa que en todos estos años no solo que ha demostrado constancia en nuestra labor sino un crecimiento exponencial que lo ha hecho merecedor de ganar una posición de liderazgo en el mercado.

La garantía de inversión está respaldado en los servicios y proyectos que ya los tiene desarrollado por años nuestra organización de forma que en términos de desarrollo el



inversionista no tiene que esperar a que esta organización se forme, porque nuestra empresa ya se encuentra en total funcionamiento por años en esta industria, lo que sin duda es una tranquilidad para el inversor pero también es una oportunidad de inversión pues mediante este sistema de activos digitales nuestra organización estima que tendremos un crecimiento mayor luego de esta implementación.

Problema 4: Falta de respaldo a los activos.

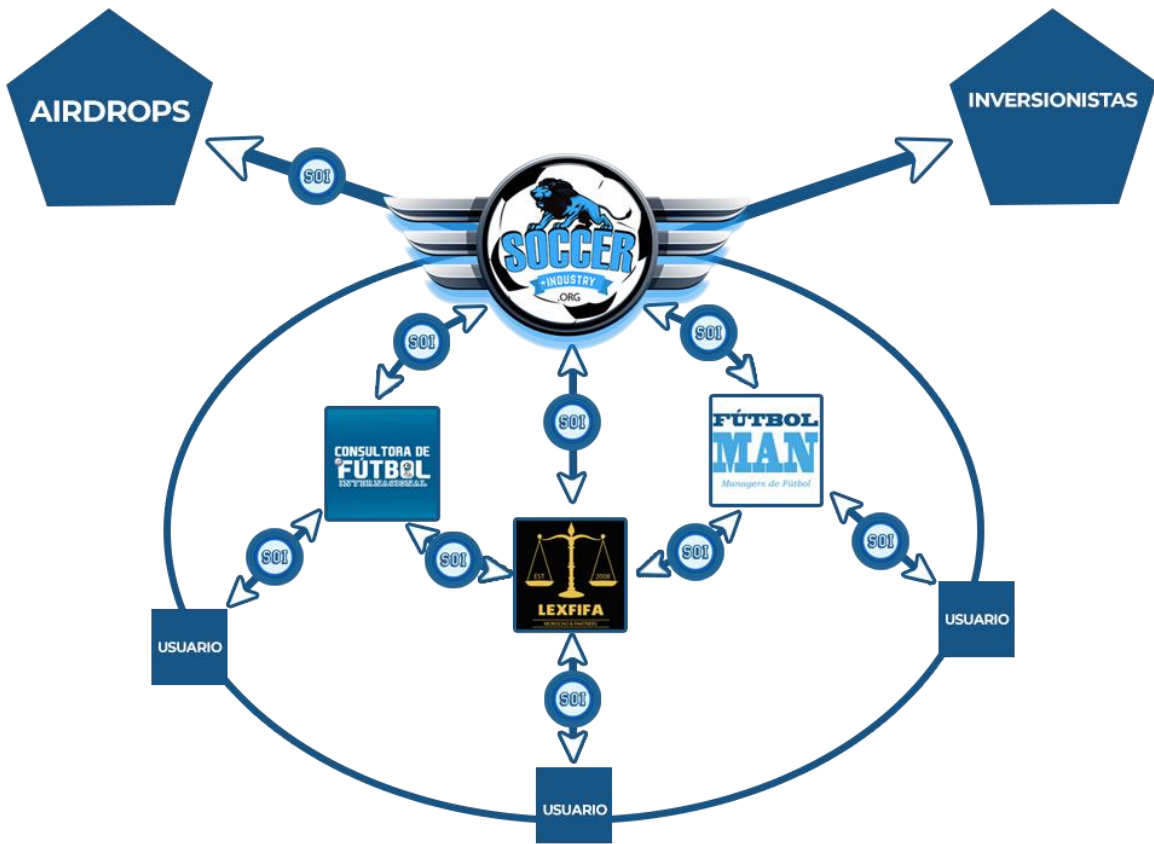
Hasta ahora, los tokens y los proyectos asociados a los mismos son en muchos casos proyectos en papel o bien recién se encuentran en desarrollo. Esto genera muchas interrogantes en cuanto a las personas que dirigen la organización ya que estas no presentan condiciones y términos claros en cuanto a las posibilidades matemáticas de crecimiento o bien estas propuestas son intencionalmente desarrolladas con el objetivo de capitalizar dinero.

Solución SOI: Contratos transparentes fácilmente auditados en la Blockchain

No solo la propiedad de los activos digitales está asegurada y garantizada por contratos implícitos, sino que cada contrato esta verificado, lo que significa que el código puede ser revisado por cualquier persona sino que además nuestra organización la respalda, estos activos digitales no se tratan de una proyecto o una meta a cumplir sino se trata de trabajar en una empresa consolidada en esta industria, se trata de ser parte de nuestra organización, se trata de que juntos caminemos unidos por la tecnología.

Modelos de trabajo de la Plataforma DeFi

Con la finalidad de solventar todos los problemas que revisamos en la sección pasada, hemos desarrollado un sistema financiero fuertemente estructurado en modelos de trabajo específicos.





Todo este mecanismo de trabajo está integrado para que signifique una valorización del token con la respectiva ganancia a los participantes del ecosistema descentralizado en la comunicación deportiva. A continuación, vamos a proceder a revisar cada uno de las 3 líneas de trabajo del ecosistema:

1. Relación con las empresas integrantes

El sistema de finanzas de Soccer Industry parte desde un inicio que es garantizar un modelo sostenible para nuestros colaboradores directos que son los corresponsales mediante los activos digitalizados (tokens).

Este proceso es simple y se puede dividir en unos pocos pasos:



Grafico N°1 1era línea de trabajo con las empresas integrantes



Paso 1: Entrega de tokens a las empresas integrantes

Soccer Industry establece un presupuesto señalado según el valor de cada empresa para la entrega de tokens SOI de forma mensual, estos están diseñado en la dinámica de sostén control y crecimiento de la plataforma de finanzas integrada al sistema descentralizado de servicios y productos ofrecidos a los usuarios en la industria del fútbol.

Paso 2: Ventajas a las empresas

Lo que hemos visto a través de los años en nuestra organización es el gran número de oportunidades de negocios que tienen cada una de las empresas y quizás el limitante que más hemos visto es la poca posibilidad de realizar negociaciones con una promesa de crecimiento en el futuro.

Esta realidad y necesidad de crear negocios en el presente y futuro se enmarca el uso del token, porque cada empresa va a crear dentro de su propio presupuesto un determinado valor en tokens que le sirva de intercambio con los usuarios y sobre todo como medio de intercambio y negociación con empresas, agencias y personas que están alrededor de esta industria.

Sin duda alguna en una industria cada vez más competitiva se hace más difícil crecer y sobresalir en esta industria, es por esa realidad que Soccer Industry le da un espacio preferencial para el desarrollo profesional de futbolistas, medios de comunicación, equipos de futbol, representantes deportivos e inversionistas a cualquier escala como catapulta a escalar posiciones en la industria del fútbol.



Paso 3: Relación entre empresas

Al igual que nuestra preocupación es el crecimiento de todos los actores dentro de esta industria hemos integrado la normativa que regule la relación que ejercen estas empresas de forma interna, si bien esta dinámica no es publica porque son procedimientos internos de pagos y remuneraciones entre las empresas por servicios prestados, es necesario señalar que este sistema refuerza el esfuerzo que tenga cada empresa para la generación de ingresos, de forma que de manera mensual se establece un sistema de premios entre todas las empresas, como incentivo a todo el equipo de trabajo, esto crea una ambiente de sana competencia interna lo que se refleja en un aumento de la productividad interna y una mayor utilidad para los integrantes de determinada empresa.

Estos valores no caducan con el tiempo y el pago se hace de forma directa a las empresas sin cobros ni gastos administrativos de por medio, lo que significa una fuente de ingresos directos para nuestras empresas integradas.

2. Clientes y usuarios.

Esta línea de trabajo busca utilizar los tokens en las relaciones comerciales que tiene cada empresa con sus usuarios, este proceso de pago, compra, soporte, intercambio es desarrollado por cada empresa, si bien se sigue los mismos lineamientos técnicos de toda la organización es responsabilidad de cada empresa, ofrecer las formas de pago que mejor se acoplen a las necesidades de la plataforma de finanzas:



Grafico N°2 2da línea de trabajo con los Clientes.

Paso 4: Interacción de los clientes

El sistema de finanzas descentralizadas busca el beneficio global, que incluye desde luego a los clientes de todas las empresas que forma parte de Soccer Industry, estos clientes pueden ser:

1. **Personas naturales o jurídicas:** Que buscan por medio de los servicios o productos de una o de varias empresas, una búsqueda de satisfacer las necesidades, esta satisfacción está ligada al servicio o producto propio que se entregue, siendo nuestros productos o servicios los que mayor valor generan en la industria del fútbol.



2. **Socios estratégicos:** Que por medio de acuerdos puedan utilizar los tokens SOI para generar espacios de trabajo dentro de una negociación, esta plataforma permite la creación de contratos inteligentes para interactuar con otros sistemas de trabajo alojados en la blockchain de Ethereum, lo que significa una oportunidad a mediano y largo plazo para nuestros socios estratégicos.
3. **Usuarios independientes:** Toda persona por medio de los tokens puede adquirir servicios, productos de forma directa sin necesidad de tener acuerdos de trabajo con la empresa, este quizás es el objetivo primordial de nuestro ecosistema, pues queremos que esta plataforma de finanzas salga del círculo propio de negocios que hacen las empresas y se expandan a otras posiciones, ya sean independientes u organizativas todos con la intención de integrar a más actores dentro del ecosistema de finanzas.

Paso 5: El cambio a papel moneda

Todos los tokens, tiene un respaldo de Soccer Industry, este mismo sistema proporciona las herramientas para que el token SOI pueda ser intercambiado por moneda FIAT de forma inmediato ante la necesidad de clientes, socios y trabajadores dentro de la organización. Este intercambio está sujeto a actualizaciones mensuales que hará la plataforma de finanzas, porque lo que pretendemos desarrollar no es un Exchange dentro de Soccer Industry sino un verdadero ecosistema de negocios en la industria del fútbol.



Paso 7: Ciclos mensuales

Todas las empresas reportaran balances mensuales y uno anual del manejo de los tokens SOI, esta esta auditoría interna significara una correspondiente validación dentro de Soccer Industry, mediante verificación de hash dentro de la red, esto con la finalidad de garantizar la transparencia de acciones y una adecuada salud financiera del ecosistema.

Esta validación estará a cargo de la empresa AllmedGroup Corporation que mediante el uso de la tecnología Blockchain en donde ofrece procedimientos verificables y seguridad de la transacción poder determinar proyecciones, estudios y medidas correspondientes a la valorización del token mediante los AIRDROPS.

3. Inversionistas, rentabilidad y AIDROPS

Esta línea de trabajo representa la relación de la plataforma de finanzas con los inversionistas, en especial en relación a la rentabilidad y a la corrección de valor mediante los airdrops.

En un modelo descentralizado como el que estamos definiendo es necesario que el ingreso a la posición de inversionista sea libre y sin condiciones, por lo que hemos integrado dentro de la plataforma una sección dedicada a la planificación de la plataforma para los siguientes 5 años.

Si bien en nuestra empresa pensamos a largo plazo, porque son años que venimos trabajando en esta industria mediante esta planificación queremos señalar a nuestros inversores que nuestro compromiso es firme en la búsqueda de la mayor rentabilidad posible en esta industria.



Para la consecución de estos objetivos hemos diseñado diferentes Airdrop que buscan generar una mayor presencia en el mercado criptográfico como primera línea de trabajo, luego buscaremos la valorización del token mediante la asociación estratégica con otros proyectos o empresas criptográficas y por último el libre valor del mercado de los tokens en exchanges públicos.



Grafico N°3 Estación de inversionistas.

Paso 7: Facilidad de ser inversionista en la plataforma

Todos los poseedores de los tokens son inversionistas, esa es la premisa que tenemos dentro de la plataforma de finanzas descentralizadas.

Es de esta manera que tantos los clientes, usuarios, socios, futbolistas, representantes, equipos o cualquier otra persona que interactúe con el token SOI en algún momento se convierten en inversionista dentro de la plataforma, esto es una de las grandes ventajas que tiene el actual sistema de finanzas pues permite la inclusión de cualquier persona al sistema.

Ahora bien, es lógico señalar que los mayores poseedores de tokens serán los que reciban la mayor rentabilidad de la plataforma y para ellos hemos destinado la venta directa del



40% de total de los tokens del mercado, el valor estará dado en cada Airdrop que despliegue la organización.

Paso 8: Rentabilidad

Todos los ingresos que resulten de la interacción de los clientes con la plataforma son parte de la rentabilidad, la misma que es dividida de forma porcentual entre los tenedores de los tokens SOI.

Esta tenencia de los tokens es inclusiva, pues representa la oportunidad a que cualquier persona, organización, agencia o empresa pueda ser partícipe de este sistema de finanzas descentralizadas que funciona en la industria de la comunicación deportiva.

Paso 9: Reparto de utilidades a los inversionistas

El reparto de utilidades será anual y será señalado bajo un esquema de pagos que incluya el registro del poseedor de los tokens, la cantidad y la forma de pago.

Paso 10: Airdrops

Dentro de la plataforma de finanzas descentralizadas, hemos diseñado dos tipos de Airdrops, cuyo propósito y beneficio son los siguientes:

1. AIRDROSP limitados de bajo valor: estos primeros están limitados a un número que es menor de 1.000 SOI, y tienen como objetivo la compra a persona que deseen interactuar con los servicios que prestan las empresas dentro del ecosistema.
2. AIRDROSP limitados de alto valor: Están destinados para inversionistas en donde por medio de las mismas se consigue un número de tokens correspondiente a la posición de accionistas dentro del ecosistema. .



Manejo del riesgo para tenedores de SOI

Para minimizar cualquier riesgo, Allmedgroup Corporation ha manejado por meses un sistema de inteligencia artificial para implementar un sistema de valorización del token. Para evitar cualquier discrepancia de nueva producción de tokens, el sistema prohíbe la creación de más tokens, además el sistema valora el intercambio justo con todas las relaciones de los poseedores de los tokens, esto como potenciador de la usabilidad de los tokens y la correspondiente valorización del activo digital.

Si el precio de los activos digitales aumenta en un 23% del valor equivalente al ETH, se implementará reajustes de compra de tokens, y un lanzamiento anticipado al intercambio por medio de exchanges públicos de los tokens. Este sistema será de carácter definitivo, siendo el mercado desde este momento que controle el valor comercial del token.

Si los valores de los activos criptográficos disminuyen por debajo de un índice de relación con el ETH se planifica una mayor distribución para los inversionistas, corresponsales y socios comerciales, significando una mayor participación de la plataforma de finanzas.



Marketing de los tokens

Soccer Industry puede aprovechar la larga experiencia en marketing y adquisición de clientes del mundo deportivo, criptográfico y de inversionistas que conocen el balanceo entre valor y usabilidad, todo esto con el objetivo de que proporcione una base sólida para el desarrollo futuro de un sistema valioso y que genere rentabilidad de forma constante.

El trabajo de Allmedgroup Corporation es dar soporte al sistema de finanzas descentralizado, ya que el propósito de este sistema es de carácter descentralizado de las comunicaciones deportivas a lo que se debe brindar todo el acompañamiento necesario para la mejor experiencia del usuario en cuanto a:

1. Compra de tokens.
2. Capacitación a participantes.
3. Capacitación a clientes, socios comerciales e inversionistas.
4. Soporte para problemas relacionados con el sistema.
5. Coordinación para la entrega de premios en dólares, productos y servicios.
6. Contratación y pago a desarrolladores y demás personal administrativo.
7. Implementación de nuevos contratos.
8. Control del sistema de valorización del token.
9. Presentación de documentación para el ingreso del token a plataformas de Exchange públicas.
10. Gestión de promoción y publicación de los ganadores de los diferentes Airdrops.

El objetivo de este soporte es la justa repartición de ganancias en busca del beneficio de todos los integrantes de la plataforma ya sea en la rentabilidad o en los negocios afines



al token SOI, que tiene cualidades implícitas y un diseño de valorización constante, lo que permitirá un aumento de valor al poco tiempo y de forma segura a sus poseedores. Para que esta premisa se cumpla es necesario la vigilancia cercana de datos financieros que permitan tomar acciones de sostenibilidad y crecimiento, siendo esta las principales actividades que realizará la empresa Allmedgroup Corporation dentro de su modelo de control y soporte

El nuevo paradigma de interconexión global requiere nuevas estrategias de marketing, que atraerán y retendrán a clientes leales de todo el mundo. El fomento de una comunidad sólida y las asociaciones estratégicas de beneficio mutuo son dos de los principales objetivos que respaldarán el crecimiento y el éxito de Soccer Industry dentro de este sistema de finanzas descentralizadas.

Campaña permanente de Airdrop

Para expandir y nutrir la comunidad de Soccer Industry, dentro de la planificación se incluye múltiples Airdrops para integrar a nuevos inversionistas. Cada Airdrops será diseñado con el objetivo de cumplir un propósito inclusivo para todos los integrantes dentro de la industria del fútbol.

Implementación de estrategias

Operar en el ecosistema de criptomonedas / blockchain significa estar en constante evolución, lo que requiere la implementación de estrategias que permitan el desarrollo general de la comunidad y el modelo financiero descentralizado que propone Soccer Industry.

También tenemos nuestro canal de capacitación que permite a todos los participantes de la plataforma capacitarse en la compra-venta-intercambio de tokens de una manera más segura, si bien esta tecnología tiene una curva de aprendizaje alta, dentro de nuestra plataforma hemos desarrollado un sistema de soporte directo a todas las personas,



empresas y organizaciones en el funcionamiento del sistema y de la utilización de los tokens.

Todas estas estrategias son parte del sistema de capacitación y educación de Allmedgroup Corporation, que junto al sistema de soporte brinda todas las respuestas y ayuda a los usuarios, inversores, empresas y participantes de todos los contratos relacionados de forma directa con el sistema de finanzas descentralizadas (DeFi).



Referencias

All-Time Cumulative ICO Funding – Coindesk ICO Tracker - <https://www.coindesk.com/ico-tracker/>

Bitcoin's Market capitalisation: 30 1 2018 - <https://coinmarketcap.com/>

Blockchain will transform customer loyalty programs – Harvard Business Review, 2017 -

<https://hbr.org/2017/03/blockchain-will-transform-customer-loyalty-programs>

Colloquy – Loyalty Programs Report - <https://www.colloquy.com/reports/>

Consumers Matter: Loans - http://www.tsb.co.uk/tsb_consumers_matter_loans.pdf

Crypto Fund List Segmentation - <https://next.autonomous.com/cryptofundlist/>

Cryptocurrency Benchmarking Study University, 2017, Hileman and Rauchs, University of Cambridge Center for Alternative Finance -

https://www.jbs.cam.ac.uk/fileadmin/user_upload/research/centres/alternative-finance/downloads/2017-global-cryptocurrency-benchmarking-study.pdf

Digital assets and the tokenization of commodities -

<https://blog.jpmorganinstitutional.com/2017/07/digital-assets-and-the-tokenization-of-commodities/>

European Fintech Awards - <https://europe2017.fintech.nl/category/alternative-finance>

FinTech and Financial Services: Initial Considerations, 2017, International Monetary Fund (IMF) -

<https://www.imf.org/en/Publications/Staff-Discussion-Notes/Issues/2017/06/16/Fintech-and-Financial-Services-Initial-Considerations-44985>

Forbes Business Awards 2017 - <https://www.nasdaq.com/press-release/credissimo-wins-twice-at-forbes-business-awards-2017-20180204-00002>

Global consumer lending: size, segmentation and forecast for the worldwide market -

<http://www.cpifinancial.net/news/post/35848/global-consumer-lending-size-segmentation-and-forecast-for-the-worldwide-market>



Global ETF assets reach \$4tn - Financial Times - <https://www.ft.com/content/89c18106-3591-11e7-bce4-9023f8c0fd2e>

Global Games Market Report - 2017 - <https://newzoo.com/solutions/revenues-projections/global-games-market-report>

Gaming Skin Trading: A \$50 billion industry ripe for blockchain disruption - <https://medium.com/waxtoken/gaming-skin-trading-a-50-billion-industry-ripe-for-blockchain-disruption-c99b6c885562>

How Tokenization Is Putting Real-World Assets on Blockchains - <http://www.nasdaq.com/article/how-tokenization-is-putting-real-world-assets-on-blockchains-cm767952>

Natixis, IBM and Trafigura introduce first-ever Blockchain solution for U S crude oil market - <https://www-03.ibm.com/press/us/en/pressrelease/51951.wss>

Smart Contracts Explained - <https://cointelegraph.com/explained/smart-contracts-explained>

The Global Information Technology Report 2016 Innovating in the Digital Economy, Silja Baller, World Economic Forum Soumitra Dutta, Cornell University Bruno Lanvin, INSEAD - http://www3.weforum.org/docs/GITR2016/WEF_GITR_Full_Report.pdf

Worldwide Personal Tax and Immigration Guide 2016-17 - [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Worldwide_Personal_Tax_and_Immigration_Guide_2016-17/\\$FILE/Worldwide%20Personal%20Tax%20and%20Immigration%20Guide%202016-17.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Worldwide_Personal_Tax_and_Immigration_Guide_2016-17/$FILE/Worldwide%20Personal%20Tax%20and%20Immigration%20Guide%202016-17.pdf)

5 trillion capitalization of cryptocurrencies by 2025 - https://drive.google.com/file/d/0B6yHjCSOo1pKSm1zO3dCenVNZnM/view?usp=sharing_eil&ts=59bae24b

2015 Colloquy Loyalty Census - <https://www.colloquy.com/latest-news/2015-colloquy-loyalty-census>



Descargo de responsabilidad general

ESTE MATERIAL ("WHITEPAPER") NO TIENE LA INTENCIÓN DE SER UNA OFERTA DE VENTA, NI UNA SOLICITUD DE OFERTA DE COMPRA, CUALQUIER SEGURIDAD U OTRO INSTRUMENTO FINANCIERO O INVERSIÓN EN EL TOKEN SOI SON PARA FINES INFORMATIVOS, ILUSTRATIVOS Y DE DISCUSIÓN.

ESTE MATERIAL PUEDE NO ESTAR COMPLETO, PUEDEN DAR UN ESTIMADO O ESTAR SUJETO A CAMBIOS DEBIDO A QUE NO CONTIENEN TODA LA INFORMACIÓN RELACIONADA CON UNA INVERSIÓN, INCLUYENDO LA INFORMACIÓN ESPECÍFICA RELACIONADA CON LOS RIESGOS DE LA INVERSIÓN. LA OFERTA DEL TOKEN SOI NO HA SIDO REGISTRADO, CALIFICADO O APROBADO BAJO NINGÚN VALOR, FUTURO, INSTRUMENTOS FINANCIEROS, MERCADOS DE CAPITALES O LEGISLACIÓN, REGLAMENTO U ORDENANZA DE CONTROL DE CAMBIOS DE NINGUNA JURISDICCIÓN O EN TODAS LAS JURISDICIONES, LA OFERTA DE VENTA Y SOLICITUD DE COMPRA SOLO ES VALIDA PARA INVERSORES INSTITUCIONALES CUALIFICADOS, INVERSIONISTAS PROFESIONALES CUALIFICADOS Y OTRAS PERSONAS SOFISTICADAS A LAS QUE SE PUEDEN HACER OFERTAS Y SOLICITUDES SIN NINGUNA LICENCIA EXPLICITA, REGISTRO, CALIFICACIÓN O APROBACIÓN BAJO LA LEY APLICABLE QUE EN CONJUNTO SON LLAMADAS "PERSONAS CALIFICADAS". ESTE MATERIAL NO CONSTITUYE UNA OFERTA, DISTRIBUCIÓN, SOLICITUD O COMERCIALIZACIÓN A NINGUNA PERSONA NO CALIFICADA Y NO ES UNA OFERTA AL POR MENOR EN CUALQUIER JURISDICCIÓN DONDE DICHA OFERTA ES ILEGAL, USTED DEBE RECHAZAR ESTE DOCUMENTO SI ES UNA PERSONA NO CALIFICADA. LA RECOMENDACIÓN EXPLICITA ANTES DE DECIDIR INVERTIR EN UN TOKEN SOI ES QUE DEBE LEER DETENIDAMENTE TODOS LOS DOCUMENTOS RELACIONADOS CON SOCCER INDUSTRY Y CONSULTAR CON SU PROPIO ASESOR DE INVERSIÓN EN CRIPTOMONEDAS. TODA COMPRA INVOLUCRA RIESGOS, QUE DEBEN SER COMPRENDIDOS ANTES DE HACER UNA INVERSIÓN, UN TOKEN SOI FLUCTUARÁ EN VALOR Y PUEDE SER VOLÁTIL, ESPECIALMENTE EN HORIZONTES DE TIEMPO CORTO, AFECTADO POR OPINIONES, SUPUESTOS, EVALUACIONES, DECLARACIONES O EVENTOS FUTUROS, VISTAS SUBJETIVAS, CREENCIAS, PERSPECTIVAS, ESTIMACIONES O INTENCIONES DE SOCCER INDUSTRY, EN LAS QUE NO SE DEBE CONFIAR YA QUE ESTÁN SUJETAS A CAMBIOS DEBIDOS A UNA VARIEDAD DE FACTORES, INCLUYENDO LAS CONDICIONES DE MERCADO FLUCTUANTES Y LOS FACTORES ECONÓMICOS, E INVOLUCRAN RIESGOS E INCERTIDUMBRES INHERENTES, TANTO GENERALES COMO ESPECÍFICOS, MUCHOS DE LOS CUALES NO PUEDEN SER PREDECIDOS O CUANTIFICADOS Y ESTÁN VAN MÁS ALLÁ DEL CONTROL DE SOCCER INDUSTRY. CUALQUIER REPRESENTACIÓN O GARANTÍA EN CUANTO A LA EXACTITUD O INTEGRIDAD DE LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN ESTE MATERIAL, SOCCER INDUSTRY NO TIENE LA OBLIGACIÓN DE ACTUALIZAR O MANTENER ACTUALIZADA CUALQUIER INFORMACIÓN O PROYECCIONES CONTENIDAS EN EL MISMO. NO SE PUEDE GARANTIZAR NINGÚN TIPO DE RENTABILIDAD O DIVIDENDO; SOCCER INDUSTRY ESTÁ SUJETO A LEYES Y REGLAMENTACIONES EXTRANJERAS Y DE LOS ESTADOS UNIDOS. NO HAY SEGURIDAD DE QUE LOS COMPRADORES DE LOS TOKENS RECIBIRÁN TODO EL VALOR DE LA INVERSIÓN NI EL TIEMPO EN EL QUE PUEDA EFECTUARSE DICHO PAGO; SOCCER INDUSTRY TIENE UN HISTORIAL DE OPERACIÓN LIMITADO, LO QUE HACE DIFÍCIL EVALUAR SU CAPACIDAD DE GENERAR INGRESOS A TRAVÉS DE OPERACIONES. LOS TITULARES DE TOKEN EN GENERAL NO TENDRÁN DERECHOS DE VOTO O CAPACIDAD DE INFLUIR EN LAS DECISIONES DE SOCCER INDUSTRY; SOCCER INDUSTRY PUEDE SER FORZADO A DETENER SUS OPERACIONES; SOCCER INDUSTRY PUEDE NO DESARROLLAR, COMERCIALIZAR Y LANZAR CON ÉXITO EL SISTEMA DE LA PLATAFORMA, AUNQUE SE LANZE, ES POSIBLE QUE EL SISTEMA SE CAMBIEN BAJO NECESIDAD DEL MERCADO Y PUEDA TENER USUARIOS LIMITADOS Y PODRÍA ESTAR SUJETO A UNA COMPETENCIA SIGNIFICATIVA; LOS PRECIOS DE LOS ACTIVOS DE BLOCKCHAIN SON EXTREMADAMENTE VOLÁTILES Y LAS FLUCTUACIONES EN EL PRECIO DE LOS ACTIVOS DIGITALES PODRÍAN AFECTAR MATERIAL Y ADVERSAMENTE A SOCCER INDUSTRY POR LO QUE TODAS ESTAS CONSIDERACIONES DEBEN SER TOMADAS EN CUENTA ANTE CUALQUIER INVERSIÓN